

QUELS DÉFIS RELEVER ?

Nous traversons actuellement une **période inédite, tant par son ampleur que sa rapidité**. Des actions multiples sont à mener (télétravail, sécurisation accrue de sites, dialogue social, voire mise en place d'activité partielle). Elles visent toutes à **préserver la santé économique de votre organisation** avec ses **dimensions financière et comptable**.

Ainsi, cette période et ses conséquences bouleversent vos fondamentaux et perturbent vos projets de développement et bien évidemment vos ressources.

La préparation de l'après crise pose donc plusieurs questions :

- Comment **assurer la continuité d'exploitation** en temps de crise ?
- Comment **optimiser l'impact des coûts** pour les mois à venir ?
- Comment **initier et poursuivre les projets de croissance** en période d'instabilité ?
- Comment **valoriser les efforts d'innovation** dès maintenant ?

D'où **3 défis majeurs** à relever : **développer la compétitivité de vos investissements, assurer votre développement** et **favoriser au maximum votre aptitude à les financer**.

Exemples de financements clés :

- Préfinancez votre **CIR/CII** (jusqu'à 93% de votre créance)
- Renforcez votre **trésorerie**, y compris dans un contexte de « crise » (Mini 50 K€, Maxi 5 M€) ;
- Boostez votre **croissance** (Mini 40 K€, Maxi 5 M€) ;
- Développez-vous à l'**International** (jusqu'à 65% de vos dépenses de prospection)

NOTRE APPROCHE

Relever ces défis, c'est **permettre à votre entreprise d'être** :

Suffisamment solide pour investir ;

Méthodique pour maîtriser des risques multidimensionnels et croître ;

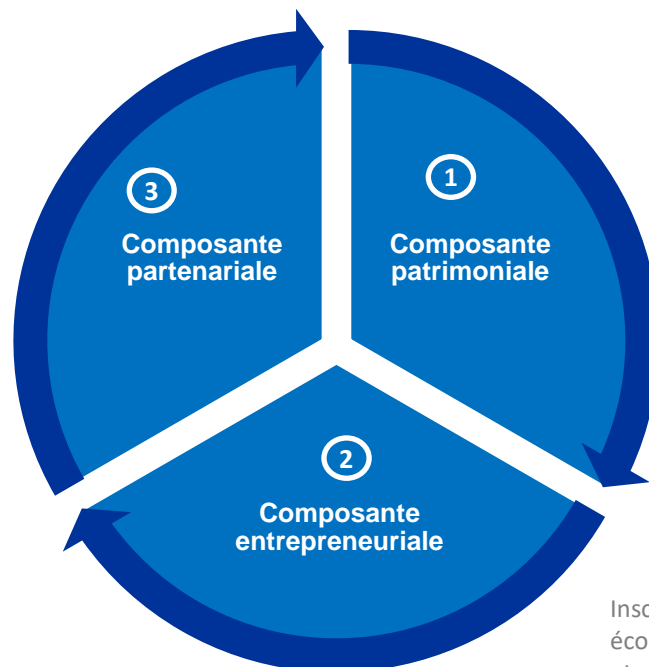
Ambitieuse et agile pour prendre des décisions pertinentes à longue portée ;

Réaliste dans ses projets de développement et d'innovation ;

Temporelle pour se pérenniser.

Avec cette **ambition SMART**, nous voulons **co-construire votre pérennité** grâce à une **approche sur-mesure avec 3 composantes** parfaitement maîtrisées. Cette approche tient compte de vos **enjeux, ambitions, délais** et **contraintes** :

Identifier et mobiliser vos leviers de croissance (R&D, innovation, développement à l'International, fusions-acquisitions, etc.)



Evaluer, sécuriser et consolider vos fondamentaux (trésorerie, rentabilité, investissements, immobilier, etc.) en lien avec vos directions métiers (finance, comptabilité, fiscalité, R&D, Innovation etc.)

Inscrire votre croissance dans les écosystèmes de financements publics et privés pertinents

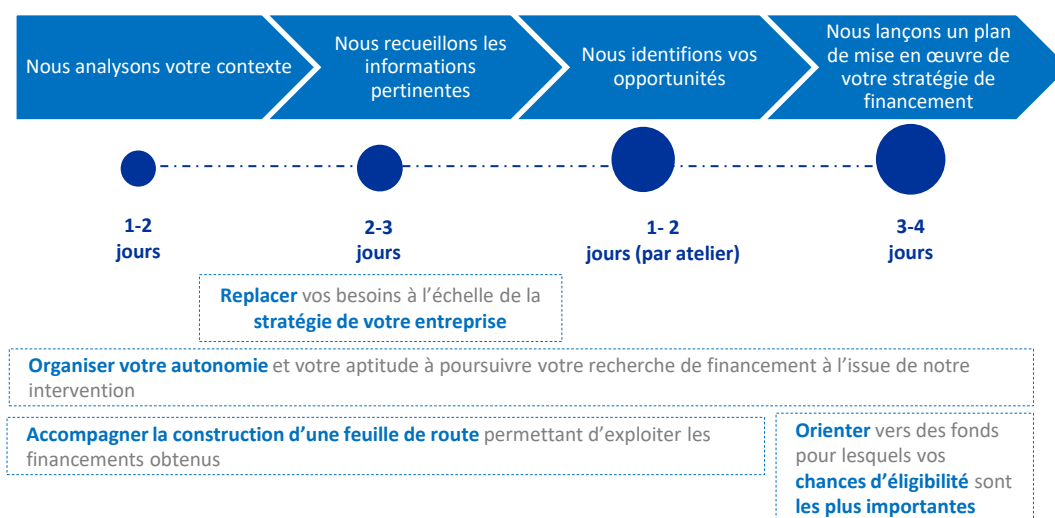
NOS SAVOIR-FAIRE

Notre conviction est celle-ci : **tout besoin de financement est une opportunité pour valoriser vos projets auprès d’un ou plusieurs financeurs.** Ainsi, à **court, moyen et long termes**, Acadys est en mesure de mobiliser et de projeter :

- Des **modèles et outils pertinents** (modélisation financière, analyse de la valeur, efficacité de processus, orientation impact...) pour vous aider à optimiser vos ressources internes, à rentabiliser votre positionnement et à innover sur vos projets clés de R&D
- Une **équipe de consultants 4^E - Experts, Expérimentés, Engagés et Entrepreneurs** – investis dans la **restructuration d’activités en crise** (ex. secteur santé, mutuelles,...) et dans l’**appui aux projets de développement** (boostés par le Numérique)
- Une **mécanique de recherche de financement** testée avec succès sur tous les dispositifs et à toutes les échelles (financeurs nationaux et européens, capital-risqueurs, fondations, bailleurs de fonds internationaux)
- Un **réseau de partenaires de premier plan à l’échelle européenne** (experts financiers, juridiques et patrimoniaux) rompus à la culture du résultat

Nous œuvrerons toujours en toute **rigueur, indépendance et éthique**, tout en défendant une **transformation numérique ouverte – participative – constructive – humaine**

Nous pouvons **intervenir rapidement sur vos besoins urgents de financement**, tout en adaptant notre approche à vos **horizons court et moyen termes** :



AGIR DÈS MAINTENANT ENSEMBLE

Une approche structurée, des compétences immédiatement disponibles et des équipes engagées à vos côtés pour :

- ✓ | Sécuriser votre trésorerie
- ✓ | Renforcer votre BFR et améliorer votre rentabilité tout en réduisant les risques
- ✓ | Booster vos efforts de développement
- ✓ | Optimiser vos processus et éliminer les goulots d’étranglement pour réduire vos délais de commercialisation
- ✓ | Explorer des leviers de croissance durable
- ✓ | Appuyer vos choix des prochains semestres sur une vision stratégique pertinente et un moteur efficace de transformation

